

imago ist Deutschlands führende Bildagentur zur Vermarktung von lizenzpflichtigen Bildern mit Sitz in Berlin. Dank unseres internationalen Netzwerks professioneller Fotografen vermarkten wir weltweit über 50 Millionen digitale Bilder zu allen Themen, insbesondere Sport, Entertainment, News, Politik, Wirtschaft, Creative, Natur und Zeitgeschehen. Wir sind darauf spezialisiert, Sportfotos zu allen sportlichen Ereignissen zu lizenzieren und zu vermarkten. Mit über 23 Millionen Sportbildern sind wir Marktführer im Bereich Sportfotografie. Darüber hinaus sind wir mit mehr als 27 Millionen Editorial & Creative Bildern vertrauenswürdiger Partner für unsere nationalen und internationalen Geschäftskunden.

Nachhaltigkeit, Verantwortung sowie Wertschätzung unserer Mitarbeiter und Partner bilden die Grundlage unseres wirtschaftlichen Erfolgs. Wir setzen unseren kontinuierlichen Wachstumskurs fort und wollen neue Ideen in der Digitalisierung von Prozessen und Geschäftsmodellen vorantreiben. Dafür suchen wir vertriebsstarke Persönlichkeiten, die unser Sales Team bereichern. Als

KEY ACCOUNT MANAGER (m/w)

erwarten Sie diese Aufgaben bei uns:

- Sie entwickeln nachhaltige Kundenbeziehungen und bauen das vorhandene Kundennetzwerk in der Kreativ- und Sportbranche aus
- Sie sind verantwortlich für den gesamten Verkaufsprozess: von der persönlichen Kundenansprache über die Bedarfsermittlung und der Angebotserstellung bis hin zum Verkaufsabschluss
- Sie überzeugen Ihre Kunden durch eine professionelle Beratung und Betreuung per Telefon, E-Mail und beim Kunden vor Ort
- Sie konzipieren bedarfsgerechte Angebote und führen selbstständig Verhandlungsgespräche
- Sie präsentieren unser Produkt-Portfolio selbstbewusst beim Kunden

Wir wünschen uns von Ihnen:

- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten sowie eine engagierte, erfolgsorientierte Verkäuferpersönlichkeit
- eine schnelle Auffassungsgabe sowie die Fähigkeit, sich in Ihre Kunden hineinzusetzen und diese mit bedarfsgerechten Angeboten zu überzeugen
- strukturierte und ambitionierte Vorgehensweise sowie souveränes Auftreten
- idealerweise bringen Sie 2-4 Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Sales & Marketing, E-Commerce oder der Werbung mit, aber auch Quereinsteiger aus anderen Branchen mit Vertriebsaffinität sind willkommen
- fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft für Kundenbesuche

Wir bieten Ihnen:

- sichere Perspektiven durch strategisches Wachstum, starke internationale Partner und schnelle Erschließung neuer Märkte
- einen spannenden und zukunftsorientierten Job bei der führenden deutschen Bildagentur
- ein unbefristetes Beschäftigungsverhältnis
- eine anspruchsvolle Tätigkeit mit sehr hoher Kunden- und Serviceorientierung
- systematische und individuelle Einarbeitung
- ein attraktives Grundgehalt plus erfolgsabhängige Provisionszahlungen
- ein hervorragendes Arbeitsumfeld, ein sympathisches Team und kurze Entscheidungswege

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung mit Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen ausschließlich per Mail an: office@imago-stock.de.

Ihre Ansprechpartnerin ist Madita Mitsching. Bei Fragen zur Stellenausschreibung können Sie sich gern per E-Mail unter office@imago-stock.de oder telefonisch unter 030 - 911 49 35 19 an uns wenden.